

PERSONAL SUCHPROFIL.

Position: *Immobilienmakler/in / Immobilienvermittler/in (M / W)*

Regionen: *Wien, Niederösterreich, Steiermark, Kärnten, Salzburg, Oberösterreich, Burgenland.*

Stundenausmaß: *Nach Vereinbarung*

Die „Future in Living - Immobilien GmbH“ ist ein österreichweit tätiges wachstumsorientiertes Immobilienmakler-Unternehmen, welches sich auf den Verkauf von Immobilien spezialisiert hat. Der Firmensitz befindet sich in Graz, ein weiteres Kunden- und Verwaltungsbüro in Zeltweg (Murtal).

***Zur weiteren Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als:
Immobilienmakler/in / Immobilienvermittler/in (M / W)***

Wir bieten unseren Mitarbeitern herausragende Arbeitsbedingungen mit hohen Provisionsbeteiligungen und vielseitigen Entwicklungschancen! Zusätzlich bekommen Sie laufend neue Verkäufer-Leads zur Akquise!

IHRE TÄTIGKEITSBEREICHE:

- Regelmäßige und nachhaltige Akquise von Neukundenverträgen in der Immobilien-Vermittlung. Sie erhalten ständig neues Adressmaterial. (Vorselektierte regionsspezifischen Objekt-Leads zur Akquise.)
- Betreuung und Beratung unserer Kunden im Rahmen des gesamten Prozesses des Immobilien-Ankaufs und Verkaufs sowie der Vermietung.
- Selbstständige Immobilienfotografie sowie Erfassung und Einholung aller benötigter Objekt-Daten, Unterlagen und Informationen. Mitwirkung bei der Exposé-Erstellung.
- Aufbau, Pflege und ständige Erweiterung eines Tippgeber-Netzwerks in Ihrer Region. Wir bieten hohe Tippgeber-Provisionen.
- Online-Dokumentation, Datenpflege, Verwaltung und Verarbeitung aller geschäftsrelevanten Aktivitäten.

IHR PROFIL:

- Sie bringen Erfahrung aus der Immobilienbranche mit und möchten nachhaltig finanziell erfolgreich sein. (Idealerweise Erfahrung in der Immobilienvermittlung.)
- Sie sind ein leidenschaftlicher Dienstleister mit einem besonders hohen Maß an Leistungs- und Zielorientiertheit! Sie verfolgen konsequent ihre Zielvorgaben. Pünktlichkeit, Verlässlichkeit sowie ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein sind für Sie selbstverständlich.
- Gepflegtes Äußeres, sympathisches und dienstleistungsorientiertes Auftreten.
- Sie sind kommunikativ, teamorientiert, stressresistent und hilfsbereit. Ihre Einsatzbereitschaft ist, je nach Kundenanspruch, speziell auch am Abend und an Wochenenden gegeben.
- Sie verfügen über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift. (Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil) und haben Erfahrung im gehobenen Kundenschriftverkehr, vorrangig via E-Mail.
- Sie verfügen über fortgeschrittene Computer-Anwender-Kenntnisse, Sicherheit und Erfahrung im Umgang mit MS-Office.
- Regelmäßige Teilnahme an firmeninternen kostenlosen Fort- und Weiterbildungs-Angeboten sind für Sie selbstverständlich.
- Führerschein (B) idealerweise auch mit Fahrpraxis zu jeder Jahreszeit, sowie ein eigener PKW unbedingt erforderlich.

UNSER ANGEBOT AN SIE:

- **Herausragende Verdienstmöglichkeiten mit hohen Provisionsbeteiligungen.**
- Laufend neue Leads direkt zur eigenen Bearbeitung.
- Eine attraktive, abwechslungsreiche und zukunftsichere Tätigkeit mit hoher Flexibilität bei den Tätigkeitsregionen.
- Kollegialer Umgang in einem dienstleistungsorientierten Team mit flachen Hierarchien. Kommunikation auf Augenhöhe.

- Außergewöhnlich umfassende Arbeitsunterstützung durch unser „Experten-Back-Office“. Stetige Unterstützung bei allen Immobilien-Akquise und Verkaufsprozessen sowie bei der laufenden Betreuung von Geschäftsfällen durch unternehmenseigene Experten.
- Kostenlose Weiterbildung und Know-How-Übermittlung. Keinerlei Ausbildungskosten.
- Möglichkeiten zum Aufstieg und Entwicklung: Wir suchen auch Team-Leiter für unsere Immobilienvermittlung!
- Modernste Firmenhardware kostenlos auch zur Privatnutzung (Auf Wunsch / bei Bedarf).
- Firmen-Handy und Tarif kostenlos auch zur Privatnutzung (Auf Wunsch / bei Bedarf).

Wir freuen uns über ihre aussagekräftige Bewerbung!

*Bewerbungen inklusive Lebenslauf sowie etwaigen weiteren Anhängen als PDF-Datei bitte via E-Mail an: **karriere@AKTIVIT.org***